



Peluquería **Estética**

JUNIO 2011

- Información
- Formación
- Empresas del Sector
- Entre profesionales
- Revista

Consultorio legal en BeautyMarket

Asesoría en temas legales, jurídicos, laborales y fiscales



suscríbete a nuestro **NEWSLETTER**
TODA LA INFORMACIÓN QUE NECESITAS DEL SECTOR PROFESIONAL



Estética en Valencia

Medicina Estética por los mejores profesionales. Belleza natural.

www.depilhair.com/valencia

Spa desde 9€, cena 5.95€

Hoy te ofrecemos planes exclusivos No los dejes escapar. Regístrate ya Letsbonus.com

Buscador de Cursos ARTIDI

Encuentra tu curso en solo 3 pasos Personal Shopper, Escaparatism www.cursosdemoda.es

+330 Cursos Gratuitos

Consulta cómo formarte Sin Pagar con Cursos y Centros Subvencionados Gratis.SoloCursos.net

La diferencia es clara

Corrector bucal transparente para que no dejes de Sonreír. Infórmate www.invisalign.es

La Cosmética Profesional
www.maystar.es



[Beauty Market](#) > [Estética](#) > [Entrevistas](#)

Entrevistas

Flavio Vilhais: 'En cosmética, el hombre llega a ser más fiel que la mujer'

Flavio Vilhais es un esteticista con un gran curriculum a sus espaldas. Este portugués, afincado en España, tiene una gran experiencia en salones de estética de toda Europa, ya que ha estado trabajando en Portugal, Inglaterra, Francia y España

Flavio acaba de instalarse en Madrid para ofrecer sus servicios tras recorrer media Europa. En un sector principalmente femenino, aún hay quien se sorprende de que un hombre sea su esteticista particular.

Beauty Market: ¿Cómo te iniciaste en el mundo de la estética?

F.V.: Comencé la carrera de modelo en Londres, pero no me acabé de vencer. Entonces decidí estudiar estética, ya que el mundo de la belleza me encanta.

B.M.: ¿Fueron duros estos inicios?

F.V.: Me matriculé en una academia, pero como estaba sin dinero, tuve que compaginarlo trabajando de fregaplatos en un restaurante. Así que estudiaba en la academia de 09:00 h a 17:00 h y tenía que salir corriendo hacia el restaurante para trabajar desde las 19:00 h hasta las 00:30 h de la madrugada. No tenía mucho tiempo para estudiar...



B.M.: ¿Cuándo empiezas a trabajar en lo que te gusta?

F.V.: A los seis meses de comenzar los estudios. Me contrataron de asistente de estética en un centro de belleza ubicado en uno de los más grandes almacenes de Londres, situado en Knighthbridge, una de las zonas más VIP de Londres. Seis meses después, ya trabajé como esteticista junior y así estuve tres años. Cuando finalicé el curso, trabajé como esteticista oficial.

B.M.: Luego te fuiste a París...

F.V.: Me fui a París porque quería evolucionar más. Allí he estado trabajando en una prestigiosa y conocida marca de cosmética francesa. Me especialicé en tratamientos antiaging.

B.M.: ¿Cuándo decides ir a España?

F.V.: Tras mi estancia en París, decido volver a Portugal, mi país de origen. Allí trabajé para una cadena de hoteles. Unos meses después, una de mis mejores amigas me invita a venir a España para trabajar en una cadena de hoteles y, por mi espíritu aventurero, le dije que sí...

B.M.: ¿Dónde trabajaste?

F.V.: Empecé en Baqueira-Beret, durante la temporada de invierno. Al terminar la temporada, me contratan para la apertura de La Perla, de Sol Melià, un hotel de 5 estrellas de Gran Lujo. Allí he estado trabajando desde el año 2008 hasta este mes de mayo.

B.M.: ¿Y ahora?

F.V.: Después de haber viajado, conocido y aprendido con los mejores de la profesión, he decidido trabajar por libre, con mi propia filosofía. Me he instalado en Madrid gracias

“Me fui a París porque quería evolucionar más. Allí he estado trabajando en una prestigiosa y conocida marca de cosmética francesa. Me especialicé en tratamientos antiaging.”

Anuncios de empresa

[Reponemos expositores en Asturias](#)

Reponemos, renovamos expositores. Productos y colocamos los expositores en Asturias reponiéndolos de productos. Promotoras/azafatas/repartidoras mhlogistica.mex.tl

[Descubran nuestra línea de equipos I Model](#)

Somos productores de máquinas estéticas y buscamos compradores revendedores mayoristas de equipos de cavitación, radiofrecuencia, IPL, oxigenoterapia, presoterapia, depilación, etc. [Catálogo I Model 2010](#)

[Barroterapias](#)

Merkasalud es una empresa que distribuye productos de barroterapia: arcillas y sales para masajes al tlf: 615134757

[Presoterapia - Nuevas-](#)

Programas: 3 automáticos, 1 manual. Salidas de aire: 8 independientes. Airbags:14. Consumo: 70w. Precio: 1.985 €. Tel. 973 11 82 80

stetica.es

a Delia Sans, una de las mejores peluqueras que he conocido hasta hoy. Delia me ha cedido un espacio de estética en su Instituto de Belleza del barrio de Salamanca.

B.M.: Su vida ha sido un no parar...

F.V.: He llegado hasta aquí con mucho esfuerzo y mucha ilusión. He vivido situaciones complicadas, pero creo que con humildad y profesionalismo se llega lejos.

B.M.: ¿Qué ofrece Flavio Vilhais a sus clientes?

F.V.: Antes que nada, el mejor asesoramiento, trato personalizado y experiencias inolvidables. Intento comprender qué es lo que el cliente busca y qué es lo que espera de cada uno de mis tratamientos. Cada cliente tiene un tratamiento diferente.

B.M.: ¿Mucha psicología?

F.V.: Por supuesto. Tenemos que tener en cuenta que un esteticista también ejerce el papel de psicólogo.

B.M.: ¿En qué se diferencia su negocio de otros centros estéticos?

F.V.: Yo no soy una fábrica de hacer estética ni de venta de cosméticos, creo que es eso lo que me diferencia. Poseo un protocolo de trabajo muy riguroso y siempre me pongo en la piel de mi cliente. Le doy toda la atención necesaria. Un cliente, cuando nos busca, es porque en algo no se siente bien. Muchos centros estéticos tienen la filosofía de poner crema y quitar crema, y que pasen por caja a pagar. Yo no funciono así. Yo trato la piel.

“Después de haber viajado, conocido y aprendido con los mejores de la profesión, he decidido trabajar por libre, con mi propia filosofía. Me he instalado en Madrid gracias a Delia Sans, una de las mejores peluqueras que he conocido hasta hoy.”

B.M.: Entonces, ¿cuál es su filosofía?

F.V.: Conseguir la total satisfacción de mi cliente.

B.M.: ¿Qué es lo que más le gusta de su profesión?

F.V.: El contacto con los clientes, saber que les puedo ayudar a sentirse mejor.

B.M.: ¿Cuáles son las claves para una piel sana?

F.V.: Tener un cuidado diario, aplicando su limpiador, su tónico y la crema. Se debe tener una alimentación equilibrada, beber agua, proteger la piel de las exposiciones solares, no fumar y no

beber alcohol.

B.M.: ¿Cuál es su relación con el cliente?

F.V.: Estrecha, amigable y personalizada. Además, les hace mucha gracia tener a un chico como su esteticista.

B.M.: ¿El hombre acude cada vez más a los centros de belleza?

F.V.: Sí. Es impresionante la cantidad de clientela masculina con la que trabajo.

B.M.: ¿Cuál es la nueva visión del hombre en estética?

F.V.: Creo que el hombre es como la mujer, le gusta cuidar su aspecto, y cada vez más.

B.M.: ¿Ha perdido por fin el hombre la vergüenza de usar cosméticos?

F.V.: Por supuesto. Le garantizo que el hombre llega a ser más fiel que la mujer. El hombre escucha los consejos y siempre se lleva su cuidado diario a casa.

B.M.: ¿Cuál es su relación con los productos con los que trabaja?

F.V.: Estrecha, personalizada y muy cuidada. Puedo decir que tengo una relación íntima con la cosmética con que la trabajo. Además, he tenido la oportunidad de conocer a su creador, así que no tengo dudas de que estoy en buenas manos.

B.M.: ¿Qué cosmético es?

F.V.: *Environ* es un cosmético creado por uno de los diez mejores cirujanos estéticos del mundo. Para su desarrollo se utiliza una gran investigación científica. *Environ* conserva la estructura natural de la piel mediante métodos de rejuvenecimiento no destructivos para la epidermis, utilizando los mejores activos, vitaminas A, C y antioxidantes.

“Las claves para tener una piel sana es el cuidado diario, aplicando su limpiador, su tónico y la crema, una alimentación equilibrada, beber agua, proteger la piel de las exposiciones solares, no fumar y no beber alcohol.”

B.M.: ¿Cómo definiría la calidad del sector de la estética?

F.V.: Bueno, aquí hay para hablar mucho ya que, como bien sabéis, hay gente que no tiene el mínimo de formación y que ha hecho mucho daño a nuestra profesión. Hay que levantar un poco el nivel de formación.

B.M.: ¿De qué forma ha evolucionado el sector en los últimos años?

F.V.: Los últimos años ha sido el gran *boom* de la estética, sobre todo a nivel de investigación científica.

“Cada país tiene su manera de trabajar, pero la base de la estética es la misma. Creo que en España todavía hay que

B.M.: ¿Cuáles son las principales novedades del sector?

F.V.: La cosmética científica (cosméceuticals). La cosmética que científicamente es elaborada con el concepto médico y farmacéutico.

[Hotel Reserva - 70%](#)

Hotel Lujoso Oferta - 70% Oferta increíble para Valencia!
www.hotel.lujoso.groupon.es

[Cursos Peluquería](#)

Quieres Trabajar en una Peluquería? Compara Precios de Cursos Aquí.
[CursosFormacionProfesional...](#)

[Lipocavitación](#)

Liposucción sin cirugía Tratamiento novedad
agrupacionclinica.es

[Curso de Maquillaje](#)

Aprende las últimas tendencias y practica con un set profesional
www.estudentalia.com

[Castellon Spa y Thalasso](#)

Disfruta de hoteles con Spa y Talasoterapia junto al Mediterraneo
www.sientecastellon.es

B.M.: ¿Cuáles son los productos o tratamientos que más se demanda?

F.V.: Los productos y tratamientos antiedad.

B.M.: Ha trabajado en diferentes países europeos, ¿en qué se diferencia es sector de la estética en España de otros países?

F.V.: Cada país tiene su manera de trabajar, pero la base de la estética es la misma. Creo que en España todavía hay que trabajar mucho el tema de la formación. El esteticista trabaja la estética, no la medicina estética. Me parece fatal que en una peluquería puedan inyectar bótox. Eso es trabajo de un médico. Nosotros, como esteticistas, podemos colaborar con un médico. En España no hay diálogo entre el sector de estética y el médico, lo que es una pena, porque juntos podemos hacer un excelente trabajo.

B.M.: ¿Qué cree que triunfará en un futuro?

F.V.: Lo que triunfará será la cosmética científica, basada en vitaminas, antioxidantes y péptidos para frenar el envejecimiento. Y el buen profesionalismo.

[Solicitar más información »](#)

« Volver  Enviar a un amigo  Imprimir  Subir

Las Entrevistas más leídas este mes:

- ▶ Flavio Vilhais: 'En cosmética, el hombre llega a ser más fiel que la mujer'
- ▶ Entrevista a Pedro Arquero. En pos de la belleza
- ▶ Lone Sorensen: El método de Reflexología Facial
- ▶ Emma y Matilde Saurina: Pasión y Entrega
- ▶ Ana María Barranco: 'Los que prueban el bótox ya no pueden vivir sin él'
- ▶ Silvia Giralt: 'Hoy en día cuidarse ya no es un lujo, es una actitud positiva'
- ▶ Carmen Cazcarra: el valor del trabajo bien hecho
- ▶ Prado Martín: el triunfo de la filosofía zen
- ▶ Idili Lizcano: la esencia de la Belleza
- ▶ Estrella Pujol: la pasión por la belleza

2 comentarios para Flavio Vilhais: 'En cosmética, el hombre llega a ser más fiel que la mujer'

1. *Olga padilla* dice el día 25-06-11 a las 23:49 

Felicidades Flávio,nunca dude de que eres el mejor,te lo has ganado a pulso amigo.....un besote.)

2. *janina* dice el día 26-06-11 a las 00:10 

sin duda alguna, uno de los mejores en estetica ya es hora que se muestre lo buen profesional que eres muchos exitos!!!
jani_fer87@hotmail.com

Escribe un comentario

Nombre (requerido)

Tu Sitio Web